NEW COLLECTION WINTER 2019/2020



FASHION//LIBERTY



BASCHI - Via Amelia, 31/33 - Tel/Fax 0744 957196 - daniloelisa@tiscali.it



UN VIAGGIO IN AEREO di 19...ore. from the work canal of Australia to other to

La compagnia aerea australiana Qantas ha effettuato il suo primo volo sperimentale non-stop da New York a Sydney in 19 ore e 16 minuti, con quella che potrebbe diventare in futuro la rotta più lunga adottata dai voli di linea, senza scali tecnici.

Qantas vorrebbe attivare la nuova rotta entro il 2022, offrendo una soluzione più rapida e comoda per chi volesse raggiungere l'Australia della costa orientale degli Stati Uniti; un'altra rotta sarà inoltre sperimentata tra Londra e Sydney. Il Boeing Dreamliner partito da New York ha coperto una distanza di 16.200 chilometri, trasportando circa 40 persone tra equipaggio, giornalisti e alcuni invitati, che hanno fatto da cavie per l'esperimento. A bordo c'era anche il giornalista Angus Whitley di Bloomberg, che ha raccontato la sua esperienza con un breve diario di viaggio. Il volo sperimentale di Qantas è partito alle 21 circa di venerdì 18 ottobre (le 3 di notte del 19 ottobre in Italia) dall'aeroporto internazionale JFK di New York. Appena dopo la partenza, l'equipaggio ha invitato i partecipanti a non mettersi a dormire almeno per sei ore, in modo da adattarsi il più velocemente possibile alle

15 ore di differenza tra New York e Sydney. Le luci nella cabina sono state lasciate accese sono rimaste fino quando non iniziata la sera Australia,

causando qualche problema per alcuni passeggeri, abituati a mettersi a dormire non appena l'aereo decolla. Oltre ai giornalisti e ad alcuni suoi tecnici, Qantas ha portato a bordo anche

clienti che volano spesso con la compagnia, in modo da verificare gli effetti di un volo così lungo su chi è già abituato a restare su un aereo per diverse ore. A ogni volontario è stato consegnato un kit contenente un bracciale, da indossare per rilevare i movimenti e le ore di luce. Aderendo all'iniziativa, i volontari hanno acconsentito a farsi tenere sotto controllo anche nelle tre settimane dopo il volo: i loro dati serviranno agli esperti di Qantas per valutare l'impatto di una traversata così lunga nel medio periodo. Dopo due ore di volo, e non pochi sforzi per restare svegli, l'equipaggio ha servito la cena con piatti particolarmente speziati, come gamberi sbollentati accompagnati da una salsa piccante e merluzzo all'orientale altrettanto piccante. L'idea di fornire un pasto che risvegliasse i sensi aveva lo scopo di aiutare i passeggeri a rimanere svegli, senza appesantirli in vista delle quattro ore successive consigliate per la veglia, prima

di mettersi a dormire. Alla terza ora di volo, diversi partecipanti iniziato hanno camminare l'area **Business** della class erano ospitati, spostandosi poi in quella della Economy completamente vuota (il volo era per poche decine di persone,

tutte ospitate nella Business). Le "cavie" vere e proprie di Qantas avevano da compilare un diario annotando periodicamente le loro sensazioni e l'umore,

e dovevano utilizzare alcuni tablet per indicare quanto si sentissero stanchi e per eseguire test cognitivi di vario tipo. Dopo quattro ore, i passeggeri affezionati di Qantas sono stati invitati a raggiungere la parte posteriore dell'aeroplano per fare un po' di ginnastica tra sedili, armadietti e corridoi. Hanno seguito le indicazioni di Marie Carroll, docente presso l'Università di Sydney e responsabile delle "cavie" durante il volo sperimentale. L'attività fisica, consigliata sempre a chi s'imbarca su voli transcontinentali, aiuta a mantenere attivo il metabolismo e riduce il rischio di occlusioni (trombi) nei vasi sanguigni che possono ostacolare o impedire del tutto la normale circolazione sanguigna in parte del corpo. Alla settima ora, l'equipaggio ha servito un secondo pasto questa volta ricco di carboidrati e pensato quindi per facilitare il sonno dei passeggeri, comunque già assonati: essendo partiti alle 21, dopo sette ore per loro era come se fossero le 4 del mattino. Terminato il pasto, le luci nella cabina sono state ridotte permettendo infine ai passeggeri di riposare per qualche ora. Complice la stanchezza accumulata, Whitley ha raccontato di avere dormito per sei ore filate senza problemi. Tre ore dopo è stata servita una colazione piuttosto leggera, con frutta e granaglie. Pian piano i passeggeri si sono risvegliati tutti: alcuni hanno riposato per più di otto ore e hanno detto di essere pronti per affrontare una normale giornata a Sydney. Dopo 19 ore e 16 minuti, il volo sperimentale di Qantas è atterrato regolarmente a ore.

Sydney, portando a compimento il primo esperimento di una tratta così lunga per un volo commerciale. Whitley ha scritto di avere viaggiato bene e di avere preferito il volo un'unica soluzione prevede fare tappa a Los Angeles, con complessità di cambiare aereo e l'ansia di trovare la coincidenza con il volo seguente. Il volo ha fatto parte di Project Sunrise, il progetto che Qantas sta portando avanti per sperimentare lunghi voli di linea verso Sydney partendo da New York per gli Stati Uniti e da Londra per l'Europa. Il primo esperimento ha dato risultati promettenti, ma è ancora presto per attivare la nuova rotta. Qantas la potrà aestire solamente dopo avere acquistato da Boeing o Airbus, i due più arandi produttori di aeroplani al mondo, aerei in grado di volare per quasi 21 ore trasportando centinaia di passeggeri, i loro bagagli e i rifornimenti per i pasti. Il volo sperimentale è stato reso possibile dall'impiego un Boeing Dreamliner alleggerito, con pochi bagagli e appena 40 persone a bordo, in modo che potesse viaggiare a pieno carico di carburante. Attualmente, il volo di linea che copre una maggiore distanza è il Singapore – Newark (New Jersey, Stati Uniti), attivo dall'ottobre dello scorso anno e che copre una distanza di oltre 15.300 chilometri non stop, impiegandoci poco meno di 18

IL NOSTRO OLIO DI ALTA QUALITÀ



· Olio vecchio

Raccolta 2018 · Su ordinazione

€ 8,00 1 bottiglia da 750 ml.

€ 25,00 1 lattina da 3 lt.

€ 48,00 2 lattine da 3 lt. Cad.

· Olio nuovo

Raccolta 2019 · Disponibile da fine novembre

1 bottiglia da 750 ml. € 9,00

€ 27,00 1 lattina da 3 lt.

€ 50,00 2 lattine da 3 lt. Cad.





PUNTO VENDITA

Via A. Costanzi, 61 - Orvieto scalo Tel. 0763 349247 Cell. 342 8750942

Shop online: www.vinisantafrancesca.it

VI ASPETTIAMO

FENOMENO a cura di Lorenzo Grasso

Fenomenologia di un fenomeno:

il Joker

Nel 1988 Alan Moore e Brian Bolland hanno scritto "Batman, the Killing Joke", un fumetto che racconta come Joker sia diventato Joker. È stato inserito nella lista delle 25 Greatest Batman Graphic Novels stilata da Ign. In questa novel viene mostrata la vita di Joker quando era ancora una persona normale. Giovanissimo, i suo lavoro consisteva nel fare il comico alle serate di serie B riscuotendo - purtroppo - davvero poco successo. Con una moglie incinta e pochi soldi da parte, si lascia convincere da due malviventi a rapinare una fabbrica da gioco che si trova dopo un impianto chimico. Il giorno stabilito però, il futuro Joker viene a sapere che la moglie è scomparsa in un incidente domestico. Una notizia che lo devasta e gli fa decidere di abbandonare la rapina.

sentire ragione e lo portano con sé. Mentre si avvicinano alla fabbrica di carte da gioco però, una guardia si accorge del loro arrivo e uccide i due uomini che sono insieme a Joker. Poco dopo, fa la sua comparsa anche Batman che scatta al suo inseguimento. Cercando di sfuggirgli, Joker cade nel fiume davanti alla fabbrica, purtroppo pieno di rifiuti chimici. Ne esce completamente trasformato, con la faccia bianca, le labbra rosse e i capelli verdi. Già mentalmente instabile per la perdita della moglie e del suo bambino, non resiste anche alla trasformazione del suo volto e diventa completamente pazzo.

Gli uomini però, non vogliono

Ma sarà davvero questa la nascita del Joker? Come dice lui stesso, ogni cosa può cambiare a causa di una giornata storta, ma non assicura che i suoi ricordi siano attendibili. D'altronde, come dice lui stesso, «Se proprio devo avere un passato, preferisco avere più opzioni possibili».

Fu Bill Finger, padre del Principe dei Clown (insieme a Jerry Robinson e Bob Kane) a con-

sacralo a icona di supercattivo, dandogli l'aspetto della nemeperfetta della sentinella di Gotham City. L'uomo partì dal presupposto che nella finzione i grandi cattivi sono spesso l'opposto dell'eroe: se allora Batman era vestito di nero, il suo nemico doveva essere "brillante"; Batman era un tipo serio e impostato, così il suo nemico sarebbe stato divertente, a suo modo, "pagliaccesco", da cui venne la scelta del nome di Jo-

ker. Il colpo di genio stette nel

creare il dettaglio del sorriso,

disturbante e inconfondibilmen-

te allungato in un serpente ros-

so e ammiccante che fece del

Joker un vero "cult-villain".

Pare che Finger fu ispirato da una vecchia foto di Conrad Veidt ritratto nei panni di Gwynplaine, il protagonista de L'uomo che ride (1928) di Paul Leni. Si tratta del film muto tratto dall'omonimo romanzo del 1869 di Victor Hugo, che racconta il melodramma di un uomo terribilmente sfigurato, costretto a sorridere di fronte le disgrazie che la vita gli riserva. Nella trama, infatti, Gwynplaine non gode di grande fortuna: è figlio di un nobile che viene però catturato da re Giacomo di Inghilterra e ucciso; orfano, il bambino viene venduto a una banda di criminali che gli sfigurano il volto aprendogli un largo sorriso sulle labbra e lo abbandonano. Lungo il suo viaggio il piccolo Gwynplane trova una neonata cieca che diventerà la sua compagna di "scena" in un circo dove verrà trattato alla pari di un freak e così per buona parte del film vengono raccontati altri accidenti. Chiaramente a che sta proget-

Finger non interessa la figura di Gwynplaine nei termini del melodramma esistenziale ma è la crudezza dell'immagine del suo volto così innaturalmente tirato e orrendamente deforme ad accendere la lampadina nella mente dell'autore.

Il Joker, infatti, non ha nulla a che vedere con i personaggi ai quali il pubblico è normalmente abituato né tantomeno con i protagonisti-tipo dei fumetti: non ha nessun obiettivo, nessun vero percorso da compiere. È un cattivo double-face che può essere preso e riutilizzato a piacimento, creando una sensazione bipolare di disagio quando lo troviamo divertente per le sue battute eppure ossessionato da una sciocchezza che lo porta a compiere omicidi, oppure quando lo vediamo compiere in modo innocente, quasi bambinesco i suoi delitti e bramare la vendetta. La ragione principale di questo mix esplosivo di successo e follia, come detto, è che non si sa chi sia effettivamente Joker. Le sue origini sono state raccontate molte volte e da diversi

una prima battuta

per dire, Jo-

ker viene

descritto

come un

tecnico di

laboratorio

che lavora per

la Red Hood e

Tuttavia viene fermato da Batnan e nella lotta cade in una rasca di sostanze chimiche che gli sfigurano il volto nel tipico sorriso e lo portano alla follia. Successivamente la storia viene rimanipolata: una volta Joker è un comico fallito che decide di collaborare con un gruppo di ladri per ottenere denaro facile per aiutare la moglie incinta. La banda irrompe in un impianto chimico e Joker cade nella vasca di sostanze chimiche che gli sfigurano il viso. In un altro caso, il Clown Nero viene dipinto come il capo di una piccola organizzazione criminale che finge di essere pazzo per sfuggire la pena di morte dopo la sua cattura. In aueste vesti è ossessionato da Batman e fa di tutto per ottenere la sua attenzione: quando ci riesce, Batman gli sfigura il volto e lo conduce da un boss mafioso che lo tortura e lo aetta in una vasca di sostanze chimiche. In un'altra versione ancora, a Joker viene assegnato un passato di bambino psicotico che dopo essere stato punito dai suoi genitori,

tando di rapinare il suo capo.



per vendetta, li brucia vivi.

Fare l'influencer è un lavoro? Dal Codacons esposto contro il corso

di laurea per

Per diventare la nuova Chiara Ferragni ora si studia anche all'università, ma il corso di laurea per diventare influencer finisce all'attenzione della Procura della Repubblica e del Ministero dell'Istruzione dopo che l'associazione Codacons ha inviato un esposto affinché si valuti la correttezza dell'operazione avviata da una università telematica.

La laurea per diventare "influencer" è stata lanciata da una università online, che avrebbe avviato un corso di laurea specifico dedicato agli aspiranti Influencer. "Abbiamo deciso pertanto di fare luce su questo nuovo corso di laurea - spiega il Codacons - affinché si avviino indagini mirate sull'iniziativa dell'università telematica" per quello che sembra più una operazione di marketing che una vera e propria offerta formativa per gli studenti, rischiando tra l'altro di illudere i più giovani circa i risultati consequibili grazie a tale corso

Secondo il Codacons l'operazione che mira a formare la figura professionale dell'influencer - facendo di fatto di questo ruolo un vero e proprio lavoro - rischia di illudere i giovani, facendo loro credere di poter diventare come Chiara Ferragni o altri personaggi simili che godono di grande popolarità sui social network.

"Tra le altre cose influencer come Chiara Ferragni o Diletta Leotta non sembrerebbero essere un esempio virtuoso ed educativo per i più giovani. La prima è stata infatti più volte denunciata per aver usato foto del figlio su Instagram allo scopo di promuovere marchi commerciali in violazione delle norme vigenti, mentre la seconda per pubblicità occulta a prodotti alcolici, sempre dalle pagine di Instagram, con foto dirette ad un pubblico di giovanissimi sempre più influenzabili".

Nucci Marcello & C.



Ma come funziona il corso di laurea da influencer? Si tratta di un percorso ad hoc all'interno del corso di laurea in Scienze della Comunicazione svolto dall'Università telematica eCampus. Il corso prevede al primo anno temi come Semiotica e filosofia dei linguaggi, Estetica della comunicazione, Informatica e Tecnica, storia, e linguaggio dei mezzi audio-

visivi. Il secondo anno sono previsti, invece, corsi di Psicologia e Sociologia della moda, Diritto dell'informazione e della comunicazione e Sociologia della comunicazione e dell'informazione. L'ultimo anno prevede, infine, la partecipazione a laboratori tematici, che vanno dalla scrittura istituzionale e pubblicitaria alla lettura dell'immagine, e non mancano tirocini formativi e di orientamento.

Aumento bollette.

Andamento stagionale, riduzione della produzione di gas olandese, alcune restrizioni all'accesso ai gasdotti di transito europei sono tra i fenomeni che spingono verso l'alto il prezzo del gas, ancora predominante anche nella produzione elettrica. Sempre in materia di produzione elettrica pesano i timori per un possibile calo della produzione francese nei prossimi mesi, a causa dei problemi in alcune centrali nucleari. A questo si aggiungono le recenti tensioni geopolitiche, legate agli attacchi alle piattaforme petrolifere saudite, che hanno influenzato le quotazioni delle principali commodity energetiche. Sono quindi prevalentemente l'andamento stagionale dei mercati e le criticità internazionali, a spingere al rialzo le bollette dell'energia per i clienti in tutela, nel auarto trimestre del 2019. Condizioni che dal 1° ottobre per la famiglia tipo1 portano ad un incremento del +2,6% per la bolletta dell'elettricità e del +3,9 per il gas. Per l'energia elettrica l'aumento finale è il risultato di una crescita dei costi di acquisto dell'elettricità, attenuato da una riduzione degli oneri generali. Nel dettaglio, l'aggiornamento - valido dal prossimo 1° ottobre

PUNTO

WIND

- è determinato da un aumento della componente a copertura della spesa per la materia energia (+3,2%), parzialmente ridotto da un calo di auella per gli oneri generali (-0,6%).

a condizione di ritrovato equilibrio del gettito degli oneri infatti

ha permesso una loro riduzione. Per il gas naturale l'andamento è sostanzialmente determinato per intero dall'aumento della spesa per la materia (+3.8%)prima sulla spesa della famiglia tipo), legata alle quotazioni stagionali

attese nei mercati all'ingrosso nel prossimo trimestre, e da un lieve aggiustamento dei costi di trasporto (+0,1%). Per quanto riguarda una misurazione degli effetti sulle famiglie (al lordo tasse), per l'elettricità la spesa per la famiglia-tipo, nell'anno scorrevole2 (compreso tra il 1° gennaio 2019 e il 31 dicembre 2019) sarà di 559 euro. Nello stesso periodo la spesa della famiglia tipo per la bolletta gas sarà di circa 1.107 euro. Nel

quindi avrà una spesa totale sostanzialmente allineata a auella del 2018, registrando solo un aggiustamento di circa il +1% (+1,35% per l'elettricità, +1% per il gas). "Le variazioni tariffarie di questo ultimo trimestre ci consegnano un 2019 in cui



i costi energetici hanno mantenuto una sostanziale stabilità nel medio periodo - afferma il Presidente dell'ARERA, Stefano Besseghini - anche a fronte degli interventi sugli oneri che hanno caratterizzato la prima parte dell'anno. Nel complesso quindi uno scenario positivo che però conferma, ancora una volta, l'importanza di un sistematico lavoro di revisione deali oneri generali per recuperare tutti gli spazi possibili a vantaggio di consumatori e aziende'

2019 la famiglia tipo "in tutela"

CASTEL GIORGIO (Tr) Via delle Piane, 2/d - Tel. e Fax 0763.627622 info@elcasnc.it - www.elcasnc.it

Impianti di allarme

Videosorveglianza



Vendite a domicilio.

Gli italiani continuano a premiare la vendita a domicilio, scelta perché alla proposta di prodotti di alta qualità si abbina la possibilità di provarli con mano, a casa propria, spesso assieme a tutta la famiglia e agli amici, approfittando della consulenza esperta e personalizzata degli incaricati alla vendita. Ma quali sono i prodotti preferiti dagli italiani che acquistano con la vendita a domicilio? Univendita, la maggiore associazione di categoria del settore, rende noti i risultati delle aziende associate per il primo semestre 2019.

A fare la parte del leone sono i beni durevoli per la casa, categoria che nei primi sei mesi dell'anno ha fatturato 457 milioni 620 mila euro, pari al 57,2% del valore delle vendite. «Si tratta – spiega il presidente di Univendita Ciro Sinatra - di una categoria che da sempre



ha un ruolo di primo piano nella vendita a domicilio. Parliamo per esempio di elettrodomestici come aspirapolvere, depuratori d'aria, robot da cucina, lavatrici e asciugatrici; di utensili per la cucina come pentole, padelle e contenitori per la conservazione degli alimenti; di materassi e sistemi per il riposo, di biancheria per la casa. Tutti acquisti importanti, che i consumatori percepiscono come investimento. A fare la differenza, quindi, oltre alla qualità, è la professionalità del venditore, che dimostra tutte le funzionalità dei prodotti e sa dare consigli su misura in base alle esigenze e allo stile di vita dei clienti»

La seconda categoria per fatturato è quella degli alimentari (come vini, surgelati e integratori) e beni di consumo per la casa (come i detergenti), che nel primo semestre vale 157 milioni 370 mila euro, pari al

19,7% delle vendite. «Anche in questo caso – prosegue Sinatra - il punto di forza sta nella qualità dei prodotti proposti, nella preparazione degli incaricati alla vendita, e nella comodità della consegna a domicilio, in particolare per i prodotti surgelati, per i quali è importante il mantenimento della catena del

Segue a poca distanza un'altra grande categoria per cui la vendita a domicilio tradizionalmente funziona molto bene, e cioè quella dei cosmetici, con un fatturato di 148 milioni 410 mila euro (18,5% delle vendite). «Acquistare a domicilio questi prodotti – aggiunge ancora Sinatra - vuol dire poterli prima testare con l'aiuto di una consulente di bellezza e magari in compagnia di amiche e parenti. L'esperienza di acquisto è totalmente personalizzata e si può trasforma-

re in un piccolo evento conviviale e divertena caso si parla di party».

Chiude la classifica, con 37 milioni 200 mila euro di fatturato

(4,6% delle vendite), la categoria degli altri beni e servizi che include, per esempio, i viaggi: «Un altro settore dove il servizio su misura offerto da un consulente di viaggio comodamente a casa è un fattore distintivo e di successo – spiega infine Sinatra - perché permette di proporre vacanze personalizzate in ogni aspetto, diverse dai soliti pacchetti turistici»

di Univendita del primo semestre 2019 risulta così pari a 800 milioni 600 mila euro, ed è stato realizzato da oltre 136mila incaricati alla vendita. « Una vera e propria forza, composta al 90.5% da donne - conclude Sinatra -. Sono i venditori costruire quotidianamente un rapporto diretto e di fiducia con milioni di famiglie italiane, lavorando con professionalità e

Il fatturato totale delle aziende



Prima di arrivare all'altare, e pronunciare il fatidico SÌ, c'è da prendere una decisione, che potrebbe cambiare, e non poco, l'andamento delle nozze.

Perché organizzare il giorno più importante non è una passeggiata e l'idea che qualcosa non fili liscio, ai promessi sposi, crea molte tensioni. Così sono sempre di più le coppie che scelgono di affidarsi a professionisti, pronti a seguire gli sposi nell'organizzazione di ogni piccolo dettaglio: partecipazioni, fiori, tableau, bomboniere e persino abiti e fedi. Per chi davvero vuole un matrimonio da sogno, romantico, perfetto e senza imprevisti non c'è altra soluzione che consultarsi con un WEDDING PLANNER.

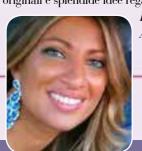
Organizzare un matrimonio è un lavoro molto impegnativo e serio che bisogna fare con grande professionalità e capacità. È nata quindi l'idea di mettere a servizio degli sposi un team completo di professionisti. La nostra forza è il fatto che all'interno del nostro gruppo di lavoro abbiamo delle persone fidate e competenti: grafici, ritrattisti, caricaturisti, scenografi, decoratori, sarte e tappezzieri. Persone che lavorano in esclusiva per noi. Niente viene lasciato al caso, nulla viene fatto in modo improvvisato. Ma la nostra vera grande novità per le coppie di futuri sposi, è LA CONSULENZA TOTALMENTE GRATUITA. Vi consiglieremo e seguiremo personalmente mettendo al vostro servizio un team di seri professionisti che lavoreranno per voi all'unisono. La parola d'ordine è mantenere uno stesso inequivocabile stile cucito su misura per gli sposi, non perdendo mai di vista il fatto che, il giorno del matrimonio appartiene solo alla coppia. Scegliere il tema per il vostro matrimonio è un metodo





efficace per dare uniformità e stile all'evento. Partecipazioni, tableau mariage, segna posti, cake topper, decorazione della location, decorazione della chiesa, centrotavola, bomboniere saranno legati tra loro da un filo conduttore e nulla sarà lasciato al caso. La scelta del tema è anche un modo per rendere le nozze un momento più intimo e personale e noi vi aiuteremo a dare un tono alle vostre nozze mettendo un tocco del tema scelto in ogni cosa.

Inoltre il team di Verdemela è specializzato anche in allestimenti natalizi, negozi, vetrine e ristoranti e se venite a trovarci vi aspettano tanti oggetti originali e splendide idee regalo.



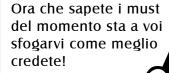


Verdemela di Danielli Azzurra Via della Resistenza, 15 Allerona Scalo 334 6821352



Rosso ginger? Lilla? Oppure preferite un lucidissimo Bowl Cut color inchiostro? I trend di stagione rimangono sui toni agrumati.

Tonalità che vanno dal mandarino al pesca che sfumano fino wheat blonde abbinati ad un balayage o altre tecniche di schiaritura che richiamano molto gli anni 90, lo stile grunge, come le meches rivisitate, fatte con nuove tecniche come natural waves o texture waves che creano un effetto super sfumato e



vibrante!



- BASCHI
- Via Amelia,16 Tel. 0744/957627
- ORVIFTO centro Via Garibaldi, 14 - Tel. 0763/341784





f o

chiatrica (Siep) Il tema e' diventato "sostanziale" anche per Alessio D'Amato, assessore alla Sanita' della Regione Lazio, che punta a metterlo "al centro dell'agenda di lavoro dei servizi sanitari, che possono e devono dare le risposte appropriate. Tutto nella consapevolezza che i servizi non sono l'unico soggetto chiamato a dare adeguate risposte, soprattutto se ragioniamo in termini di prevenzione e di multidisciplinarieta' degli interventi".

4 mila nuove sostanze sul web.

Arriva in Italia un software capace di scovare sul mercato online le nuove sostanze psicoattive disponibili: e' il web-crawler 'NPS-Finder', che dai "primi due anni di lavoro ha individuato circa 4.000 nuove sostanze". A farlo sapere

e' Alessandro Vento. presidente dell'Associazione Osservatorio sulle dipendenze (Oddpss) a cui si deve l'invenzione.

Lo psichiatra, che lavora al dipartimento di Salute mentale dell'Asl Roma2, e' intervenuto al convegno 'SOS giovani, vecchie, nuove e nuovissime dipendenze. Il ruolo del servizio

pubblico', in corso nella Pontificia Universita' Gregoriana e organizzato dalla Fondazione internazionale Don Luigi Di Liegro.

I dati di 'NPS-Finder' "sono in totale disaccordo con gli ultimi numeri forniti dall'Osservatorio dell'Unione Europea (Emcdda) e dalle Nazioni Unite che ne hanno identificate 800", a fine 2018, spiega poi lo psichiatra. Sono rilevazioni condotte con "una metodologia da strada", attraverso il fermo degli individui in possesso di droghe. NPS-Finder, invece, si muove sul web "e riesce a stare maggiormente al passo con l'universo del mercato digitale". È arrivata, quindi, l'ora di fare chiarezza "sul confine tra cio' che e' droga e cio' che e' farmaco- consiglia Vento- tra cio' che e' buono e cio' che e' cattivo. Distinzioni che devono essere completamente riviste". Di fatto l'universo delle dipendenze si e' profondamente trasformato, tanto che "oggi le persone si sentono offese se bollate con l'antica etichetta di tossicodipendenza", riflette Francesco Starace, presidente della Societa' italiana di epidemiologia psi-

Entrando nel dettaglio delle sostanze psicoattive, ruolo cen-

trale al convegno lo ha giocato la canapa. La cannabis come l'abbiamo sempre conosciuta e' la stessa di oggi? A livello psicologico e psichiatrico risponde di no Marta Di Forti, psichiatra e ricercatrice in Psychology and



Neuroscience al King's College di Londra. Nell'intervento, infatti, la professoressa illustra il suo studio su 900 pazienti da 11 localita europee diverse.

Una ricerca scientifica che ha dimostrato l'esistenza di una correlazione tra "l'incidenza dell'uso quotidiano di cannabis ad alta potenza e l'esordio di episodi psicotici": dagli stati di delirio, fino a patologie piu' gravi come la schizofrenia.

Ma i campanelli di allarme arrivano da tutti i lati. La frontiera delle nuove sostanze passa anche per prodotti legali. Il peperoncino e' solo uno degli esempi, come la curcumina (estratto di curcuma, ndr) che inibisce l'enzima dell'alcol permettendo di non degradarlo.

Il risultato? "Un'ubriacatura molto piu' intensa", aggiunge Vento. Ecco all'orizzonte l'emergere di nuove epidemie e patologie: dipendenze non farmacologiche, psicopatologie web-mediate come sindromi di astinenza da internet o abuso di interattivita' - fino al fenomeno Hikikomori, il ritiro sociale volontario da parte dei giovani. Informare e' la chiave per rispondere a questi feno-

"Dobbiamo fare un lavoro su piu' piani- continua l'assessore D'Amato- abbiamo bisogno di competenze vaste e in continuo aggiornamento per affrontare quello che non e' un tema qualsiasi, ma 'il tema per eccellenza': il disagio psichico". Prevenzione e salute mentale costituiscono cosi' gli obiettivi centrali del convegno, organizzato in collaborazione con la Fondation d'Harcourt, l'Associazione Osservatorio sulle dipendenze (Oddpss), la Societa' italiana di epidemiologia psichiatrica (Siep) e la Pontificia Universita' Gregoriana









CI SIAMO TRASFERITI NELLA NOSTRA SEDE STRADA DELL'ARCONE



STR. DELL'ARCONE, 5 - ORVIETO (TR) - Tel. 0763 344225

info@gardenmotor.it - info@montefioregd.it



TAGLIA LE SPESE IN BOLLETTA

GRAZIE A CASA VERA

IL NUOVO CONTO TERMICO PREVEDE, PER CHI INSTALLA UN IMPIANTO SOLARE TERMICO, UN INCENTIVO ECONOMICO.



CON CASA VERA HAI ASSISTENZA GRATUITA E APPROVAZIONE 100% PRATICHE RELATIVE AL NUOVO CONTO TERMICO.

GRAZIE AL NUOVO CONTO TERMICO HAI INCENTIVI EROGATI IN TEMPI RAPIDISSIMI SUL TUO CONTO CORRENTE. L'INVESTIMENTO SICURO CHE SI RIPAGA DA SOLO















UNA PARTERNSHIP A SOSTEGNO DELLE FAMIGLIE ITALIANE, **UNA PARTERNSHIP A SOSTEGNO DEL RISPARMIO ENERGETICO**

Castiglione in Teverina (VT) Via di Paterno 7/C

Tel. 0761 94 71 20 Fax 0761 94 85 60

Via Tuderte 230 Narni Scalo (TR) - Tel 0744 73 72 37 Viale Flume 84 Bagnala (VT) - Tel 0761 2531 81 veraedilizia@virgilio.it



O.M.A.R.

Officina Veicoli Industriali

- L'officina O.M.A.R. è in grado di far fronte a qualsiasi tipo di riparazione e attività in tempi molto contenuti, sia su prenotazione che in caso di emergenza.
- Ciò è reso possibile grazie ad un **orario esteso di apertura**. alla possibilità di reperire ricambi 24 ore su 24 e ad una squadra pronto intervento in caso di emergenza.
- Per i clienti in attesa della riparazione è disponibile una saletta, un distributore di bevande, snack e caffè e una toilette con
- La OMAR esegue lavori di carrozzeria su telai e componenti meccanici con sabbiatura, verniciatura, piccoli allestimenti e
- Dal 2005 abbiamo iniziato la vendita e l'assistenza dei pneumatici per auto, veicoli commerciali e autocarri.
- Siamo in grado di far fronte a tutte le esigenze e le richieste dei
- Presso la nostra organizzazione è possibile usufruire di tutta l'esperienza maturata negli anni nel campo dell'oleodinamica per la realizzazione di impianti e movimentazioni idrauliche in genere.
- Costruiamo tubi per impianti ad alta e bassa pressione e ci avvaliamo di un ben assortito magazzino di raccorderie e accessori oleodinamici.
- Realizziamo e mettiamo in opera impianti pneumatici legati al mondo del trasporto per qualsiasi esigenza dei nostri clienti.
- Siamo specializzati nell'assistenza degli impianti frenanti e nella revisione delle valvole aria
- Grazie alle **nuove attrezzature** di cui siamo dotati possiamo intervenire e riparare tutti i nuovi sistemi elettronici di frenatura come ABS/EBS e sospensioni pneumatiche.
- Nell'ottica di un servizio a 360 gradi per i nostri clienti, la nostra officina è in grado di porre in opera vari sistemi di copertura per cassoni fissi, ribaltabili e casse scarrabili.
- Ritenendo che sia di naturale importanza il fattore ricambi a magazzino, la OMAR grazie al proprio magazzino riesce a soddisfare le riparazioni più comuni avendo a disposizione pezzi di ricambio originali e sistemi informatici per la ricerca e gestione dei particolari. Inoltre avendo stretto accordi con i suoi principali fornitori riesce a reperire tutti i componenti non disponibili nel giro di poche ore.











ALCUNI DATI:

Superficie coperta; mg 1600 Nr Buche: 1 + 4 colonne mobili Nr Camion ospitabili all'interno:10 Nr Camion ospitabili all'esterno:20

ATTREZZATURE SPECIFICHE

- sistemi pneumatici
- sistemi idraulici
- meccanici e elettronici.
- Linee di revisione con banchi prova freni e prova giochi per il controllo e le revisioni annuali di motoveicoli, autovetture e autocarri.
- Sistema laser per il controllo dell'allineamento e convergenza degli
- Stazione di ricarica impianti di climatizzazione.

Da qualche mese siamo inoltre

OFFICINA AUTORIZZATA

NEW HOLLAND

- Riparazioni veicoli industriali
- Servizio assistenza 24h
- Centro revisioni mctc
- Carrozzeria
- Assistenza pneumatici
- Elettrauto
- Oleodinamica
- allestimenti



O.M.A.R. Officina Veicoli Industriali Via dei Tessitori, 14 Orvieto (TR) Tel. 0763 316284 - 339 8490905 - Fax 0763 316007 amministrazione@officinaomar.it - www.officinaomar.it



Scopri la formula

Contract

dal progetto alla posa in opera







▶ Parquet → Scale

▶ Infissi

- Falegnameria
- **Porte**
 - ▶ Levigatura marmi
- Rivestimenti
- > Arredo esterni
- **▶** Centro Cucine



Sede Orvieto Loc. Fontanelle di Bardano, 6

05018 Orvieto (TR) 0763/316282 | 337 927464 **Sede Viterbo** Tangenziale Ovest, 42/a 01100 Viterbo (VT) 0761/275644 | 335 7295682

Sede Chiusi Prossima Apertura









Pizza verace Mapoletana

FORNO A LEGNA



Via delle querce 33, CICONIA (Orvieto) 327 9455946















· Corso Professionale di Pizzaiolo · corso base teorico e pratico della durata di 40 ore

· Corso Amatoriale di Pizzaiolo ·

corso base teorico e pratico della durata di 10 ore

Luca D'amato PIZZAIOLO 7 trofei, Campione d'Italia 2018 Pizza DOC Istruttore Suola Mani in Pasta



Ad ogni allievo, verrà consegnato un kit comprensivo di libro, block notes, borsa, penna, grembiule, giacca, termometro. I corsi si terranno presso la Pizzeria La Casa Di Greta con sede a Orvieto in via delle Querce 33 tel +39 327 945946 Luca D'amato